



Wir sind Tiger Energy Project – ein umsetzungsstarkes Team für Photovoltaiklösungen. Für unseren neuen Standort Münster suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die Lust hat, etwas Eigenes aufzubauen. Du startest als Senior Hunter im Privatkundensegment und entwickelst parallel ein lokales Partnernetzwerk. Bei entsprechender Performance wächst du Schritt für Schritt in die Standortleitung hinein.

Senior Account Manager (m/w/d) Photovoltaik – Standortaufbau Münster / Perspektive Regionalleitung

Deine Aufgaben:

- Vertrieb im Privatkundensegment (bis 30 kWp)
 - Aktive Leadgenerierung & Akquise
 - Beratung, Angebot, Follow-up, Abschlussverantwortung
 - Sauberes CRM- & Forecast-Management
- Aufbau eines lokalen Partnernetzwerks
 - Identifikation lokaler Dachdecker, SHK-Betriebe, Elektriker, Energieberater, etc.
 - Persönlicher Kontakt, Betreuung & Leadentwicklung
 - Aufbau eines wiederholbaren Systems für spätere Standorte
- Perspektivisch: Standortentwicklung Münster
 - Lokale Marktpräsenz & Markenaufbau
 - Aufbau kleiner Teams in Phase 2
 - Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung

Dein Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung als Hunter (B2C oder B2B)
- Freude an Akquise, Abschluss und Gebietsentwicklung
- Erfahrung im Außendienst oder Partnervertrieb von Vorteil
- Strukturiertes, selbstständiges Arbeiten
- Kommunikationsstärke & Verbindlichkeit
- Affinität zu technischen Themen oder PV von großem Vorteil

Was wir bieten:

- Schlüsselrolle im Aufbau eines neuen Standorts
- Klare 30/60/90-Tage-Ziele & echtes Mitgestaltungsrecht
- Attraktives Fixum + performanceorientierte variable Vergütung
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Ausstattung & persönliche Weiterentwicklung
- Bike-Leasing, betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsbonus, Firmenevents
- Ein Team, das Verantwortung übernimmt und gemeinsam wächst

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende Deine Bewerbungsunterlagen per Mail an:

Tiger Energy Project GmbH
Mirco Cosentino
Mail: mc@tigerenergyproject.com